



ONLINER- Starterkit

Handout Video 4

Bonus:
CAICO-Prinzip



Wobei hilft Dir das CAICO-Prinzip?

Das CAICO-Prinzip hilft Dir, Dich professionell auf Deine Präsentation vorzubereiten. Erfüllst Du bei Deinen einzelnen Schritten dieses Prinzip, wirst Du Deine Teilnehmer und Zuhörer begeistern und mitreißen.

CAICO setzt sich zusammen auf drei elementaren Worten.

CAPTIVATE

Captivate heisst zu deutsch *begeistern, mitreißen, faszinieren, bannen*. So sollst Du Dein Publikum erreichen. Das soll Dein Ziel sein, dass es zu erreichen gilt. Das ist Dein Motivation und Deine Messlatte zugleich.

Wie gelingt Dir schon beim Einstieg in Dein Thema Deine Zuhörer so anzusprechen, dass Sie ganz bei Dir sind?

In dem Du Deine Zielgruppe, Deine Teilnehmer, Deine Zuhörer genau kennst und weißt, was Ihnen wichtig ist. Mit welchen Fragen sind sie unterwegs, was bewegt sie, für was suchen sie eine Antwort oder eine Lösung, was kannst Du ihnen geben? Mit was machst Du ihr Leben etwas besser?

INSPIRE

Ist es Dir gelungen, Deine Teilnehmer anzusprechen? Hast du Ihre Aufmerksamkeit, folgen sie Dir in Deinen Ausführungen, dann hast Du eine hervorragend Vorarbeit geleistet, um das eigentlich Ziel zu erreichen. Die Platzierung Deiner Botschaft. Du möchtest Deinen Zuhörern etwas mitteilen, etwas mitgeben und Sie dazu anregen, weiter zu denken, sich zu entwickeln, ihre Grenzen zu weiten, ihre Kreativität anzuregen.

Inspiriere sie! Halte Dich nicht mit Bekanntem auf, gehe neue Weg, bring neue Ideen ins Leben. Zünde den kreativen Funken.

CONNECT

Wie entsteht eine Verbindung zum Publikum?

In dem Du Dich echt und natürlich zeigst, in dem Du die Teilnehmer ernst nimmst, sich mit ihnen beschäftigst. Authentizität ist hier gefragt.

Verstecke Dich weder hinter einem Renderpult, noch hinter branchenüblichen Floskeln. Zeig Dich und biete die Verbindung zu Deinen Teilnehmern an. Sie werden das Angebot dankbar annehmen.

